

Vacature



Help jij mee ons succes verder uit te bouwen?

Wie zijn we?

Wij zijn een toonaangevende distributeur en systeemintegrator van industriële computers, embedded systemen en netwerkoplossingen. Wij zijn in staat om ondersteuning te geven bij het ontwikkelproces voor nieuwe computergestuurde oplossingen. Wij adviseren onze klanten over de te gebruiken producten en behoeden hen voor valkuilen. In de markt staan wij bekend om onze innovatieve en flexibele insteek. Wij kunnen een indrukwekkende referentielijst overhandigen waarin wij succesvol hebben geacteerd en waar onlosmakelijk onze toegevoegde waarde naar voren komt. Of het nu systemen zijn voor de telecom, transport, machinebouw of de maritieme sector wij kunnen altijd passende producten leveren gebaseerd op een jarenlange ervaring.

Wat doen we?

- Distributie van computerkaarten & systemen
- Het geven van klant specifiek advies
- Het bieden van uitgebreide service en support.
- Systeemintegratie
- Geven van training en consultancy
- Ons motto: U tevreden wij tevreden



Door ons enorme groeipotentieel zijn we ter uitbreiding van onze afdeling verkoop in Heesch op zoek naar een nieuwe, enthousiaste en kundige collega voor de functie:

Business Development Manager IIoT

Jij bent de aanjager die de explosieve groei van de sterk innoverende Industriële IoT markt verder weet uit te bouwen.

Concrete taken zijn onder andere:

- Je werkt een visie uit en stelt een verkoopplan op
- Je analyseert de markt en businessproposities
- Je zet partnerships op en definieert prijsmodellen
- Je onderhoudt contact met business partners om nieuwe opdrachten te generen
- Je bouwt je eigen klantenportfolio op door middel van acquisitie
- Je inventariseert (klant)wensen en geeft advies over de te gebruiken producten.
- Je ondersteunt de verkoopafdeling bij de opmaak van offertes inhoudelijk en administratief.
- Je volgt actief offertes en verkoopdossiers op en rapporteert hierover met regelmaat.
- Je bouwt een volwaardige markt op die zelfstandig kan groeien
- Het bereiken van grote klanttevredenheid is een absolute must.

Vacature



Profielomschrijving

- Je hebt 5-10 jaar relevante werkervaring en een bestaand netwerk in de Industriële IoT markt
- Je wordt getriggerd door de uitdagingen in de markt.
- Je bent administratief en organisatorisch sterk.
- Je handelt vanuit een klantgericht en commerciële drive.
- Je bent ondernemend : je ziet kansen, signaleert commerciële mogelijkheden.
- Je bent communicatief sterk zowel in het Nederlands, Engels en bij voorkeur in het Frans.
- Je werkt zeer vlot met MS Office, kennis van Exact Globe en Exact Synergy is een pré
- Je werkt graag zelfstandig en met eigen verantwoordelijkheden en treedt vlot in contact met collega's om vooruitgang te boeken.

Aanbod

- Een job in een innoverend en gedreven team.
- Mogelijkheden om te groeien in een technisch uitdagende sector.
- Veel uitdaging & verantwoordelijkheid!
- Daarnaast mag je rekenen op een prima beloning en uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden.

Reageren?

Mail of stuur ons je sollicitatiebrief voorzien van C.V. ter attentie van Hans Adams.
Mocht je eerst meer informatie wensen, neem dan gerust contact op met hem via hans.adams@arcobel.com of via 0412-660066.

Je kunt je brief ook sturen naar:

Arcobel Embedded Solutions B.V.
Cereslaan 10
5384 VT Heesch